



IN FRANKFURT AM MAIN

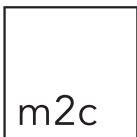
SPEED- DENTING

IHR SCHNELLER WEG ZUM WISSEN

Selbstständigkeit ist für Sie ein Thema? Dann seien Sie am **22.04.2025** in **Frankfurt** dabei und lernen Sie alles Wichtige, was Sie für Ihre zukünftige Selbstständigkeit brauchen.

Fernab von monotonen Frontalvorträgen lernen Sie beim **SPEED-DENTING** in entspannter Atmosphäre Gleichgesinnte sowie Expertinnen und Experten kennen. Nach einem Häppchen als Willkommensgruß werden Sie aufgeteilt in fünf kleine Gruppen und wandern in SPEED-DENTING-Manier von Tisch zu Tisch, um sich auszutauschen.

IHRE EXPERTINNEN UND EXPERTEN VON



ERBACHER®

bfs⁺



Kanzlei für Gesundheitsrecht
PROF. SCHLEGEL, HOHMANN, DIARRA & PARTNER



**MELDEN SIE SICH JETZT AN UND STARTEN SIE
VOLLER TATENDRANG IN DAS NEUE JAHR!**

ALLES WICHTIGE IM ÜBERBLICK

DATUM 22.04.2025
BEGINN 18.00 Uhr
ORT Baristafabrik
Vilbeler Landstraße 36 / 60386 Frankfurt am Main

Teilnahmegebühr: 29,-€ / Anmeldeschluss ist der 06.04.2025

JETZT ANMELDEN



**WEITERE
INFORMATIONEN**



FREUEN SIE SICH AUF:

SPEED-DENTING IN FFM
SEIEN SIE AM 22.04.2025 DABEI UND
LERNEN SIE ALLES, WAS SIE FÜR IHREN
PRAXISERFOLG WISSEN MÜSSEN!



LUBA FISCHER
ADVISA



NADJA JUNG
m2c



CHRISTOPH MÜLLER
bfs



HENDRIK PREISNER
ERBACHER



LISA WOHLERT
Kanzlei für
Gesundheitsrecht –
Prof. Schlegel Hohmann
Diarra & Partner

LUBA FISCHER (ADVISA) – AB WANN RECHNET SICH DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT? PRAXISVORLAUFKOSTEN

Mit meinem Vortrag möchte ich gerne darstellen, dass man als Selbstständige:r mehr verdient als im Angestelltenverhältnis: Oft kommen ZÄ anhand der Wirtschaftlichkeitsberechnung hinsichtlich des Umsatzes zu dem Ergebnis, dass es machbar ist.

NADJA JUNG (m2c) – CORPORATE BRANDING & ONLINE MARKETING – DER WEG ZUM ERFOLG

Für eine erfolgreiche Praxis ist die Entwicklung einer starken Marke und Onlinepräsenz heutzutage unabdingbar. Erfahren Sie, wie Sie Ihre Marke richtig etablieren und diese in Verbindung mit Ihrer Website, Google & Co. nutzen können, um das volle Potential Ihrer Praxis auszuschöpfen.

CHRISTOPH MÜLLER (bfs) – OUTSOURCING – ENDLICH WIEDER BEHANDLER:IN

Als Praxisinhaber:in mangelt es Ihnen selten an Patienten, sondern vielmehr an personellen Ressourcen, um viele Behandlungen bei hohem Qualitätsanspruch zu gewährleisten. Auch die stetig wachsenden bürokratischen Anforderungen gestalten den Praxisalltag komplexer. Wie soll man diesen Themen als Praxisinhaber:in begegnen? – Finden Sie Ihren Fokus. Und delegieren Sie alles andere!

HENDRIK PREISNER (ERBACHER) – DER WEG ZUR EIGENEN PRAXIS: LOHNT SICH DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT? – MIT ERBACHER® DIE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG TREFFEN

„Berater bewahren ihre Kunden vor kostspieligen Fehlern und genau das ist ihre Aufgabe!“ (John C. Bogle, Vanguard). Gemeinsam erkunden wir die Chancen und Herausforderungen der Selbstständigkeit in der Zahnmedizin. Erfahren Sie, wie Sie mit unserer unabhängigen und ganzheitlichen Beratung die richtige Entscheidung für Ihre berufliche Zukunft treffen können. Wir begleiten Sie bei allen Schritten und unterstützen Sie von der Praxissuche über Vertragsverhandlungen bis hin zur Finanzierung – alles unabhängig und maßgeschneidert auf Ihre Bedürfnisse. Lassen Sie uns gemeinsam den Grundstein für Ihren Erfolg legen.

LISA WOHLERT (KANZLEI FÜR GESUNDHEITSRECHT – PROF. SCHLEGEL HOHMANN DIARRA & PARTNER) – PRAXISGRÜNDUNG OHNE STOLPERFALLEN – EIN (RECHTLICHER) ÜBERBLICK

Verträge landen sowieso nur in der Schublade? Wenn alles gut läuft: ja! Eine Praxis gründet man im besten Fall nur einmal im Leben – ohne Stolperfallen. Ich zeige Ihnen, wie die Praxisgründung gelingt.